

LE A KALAPPAL!



Green Geo Hungary Kft.

A TECHFERENCE 2024 Ipari konferencia (tapasztalatom szerint) egyik leglátogatottabb kiállítási standját a Green Geo üzemeltette. A siker nem véletlen, hiszen a cég szakemberei évek óta a vevői elégedettség maximális kiszolgálásáért dolgoznak. Termékeik, megoldásaik, napelemes rendszereik nagyon jelentős megtakarításokat jelentenek az alkalmazók számára. Energiamenedzsment szolgáltatásaik megismerése és alkalmazása iránti igény a jövőben még inkább előtérbe kerül.

*Kérdéseimet **Iványi Csaba kereskedelmi igazgató** örömmel fogadta. Válaszait ajánlom szíves figyelmükbe!*



Iványi Csaba

- *Régóta meggyőződésem, hogy a cégek leginkább azon újdonságok bevezetésében érdekeltek, amelyek jelentős gazdasági előnyökkel járnak számukra. Nyilván küldetésük, jövőképük mindezt támogatja. Ön is látja?*
- A magyar piacon ezt hatványozottan igaznak tartom. A hazai vállalkozások többsége elsősorban gazdasági előnyöket vár egy beruházástól, vagy azért ruház be, hogy valamilyen szabálynak, új előírásnak megfeleljen. Ritkaságszámba megy, ha egy cég kizárólag fenntarthatósági szempontok mentén dönt egy beruházás mellett anélkül, hogy az üzleti számokat vizsgálná. De ez versenypiacon alapvetően jól is van így. Mi abban hiszünk, hogy minden innováció, a megújuló energia területén is, akkor lesz érett, és a cégek körében népszerű megoldás, ha az számszerűsíthető gazdasági előnyökkel jár. Ez így van a tíz éve még innovációnak számító napelemek esetében, amely ma már piaci alapon is 2-5 év alatt

megtérülő beruházásnak számít, és hogy egy újdonságot is említsek, az energiatárolás kapcsán is. Ma már egyre több vállalat ruház be energiatárolóba, mert a technológia kiforrott, az akkumulátorok ára pedig az elmúlt két évben a felére csökkent, ráadásul az állam különféle ösztönzőkkel is támogatja az ilyen projekteket. Egy energiatároló nemcsak a saját magunk számára előállítható zöld energia szempontjából kulcsfontosságú technológia, hanem egy fontos pénzügyi-gazdasági termék is. Eleve úgy adunk ajánlatot is, ha megkeresnek minket, hogy egy komplett pénzügyi-megtérülési tanulmányt kap tőlünk az ügyfél.

Cégünk mottója: a tiszta és olcsó energia legyen mindenki számára olyan természetes, mint hogy reggel felkel a Nap. Ahhoz, hogy ezt elérjük, az innovációnak, a fenntarthatóságnak és az üzleti-pénzügyi előnyöknek kéz a kézben kell járniuk.

- Ötlettől a megvalósulásig, sőt akár az üzemeltetésig is számíthatunk munkájukra. Ma már működő napelemes rendszerek auditját is sikerrel végzik. Ezek jelentenek-e versenylőnyt a Green Geo számára?

- Az ügyfeleink értékelik azt, hogy komplex szemléletmódban kezeljük az igényeiket, legyen szó egy naperőmű beruházásról vagy valamilyen egyéb intelligens zöld energetikai megoldásról. Fontos, hogy a szolgáltatási portfóliónk organikusan fejlődött az elmúlt több mint egy évtizedben, több száz működő rendszer tapasztalata van mögötte. Kezdetben csak kivitelezéssel foglalkoztunk, és elsősorban lakossági napelemes rendszerekkel, ma már főként a vállalatokat támogatjuk a zöld átállásban, és szerteágazó szolgáltatásokat nyújtunk a tanácsadástól a projektmenedzsmenten át a kivitelezésig. Nemcsak napelemes rendszereket építünk, hanem számos kapcsolódó energetikai megoldást is nyújtunk, például energiamenedzsmenttel, energiatárolással, autótöltési rendszerek kialakításával, vagy okos méréssel is foglalkozunk.

- A TECHFERENCE kiállításon tartott előadásuknak milyen visszhangja volt?

- Nagyon sok cég érdeklődött az energiatárolás és az energiamenedzsment kapcsán a standunkon, ami nem meglepő, hiszen egy új, sokak által kevésbé ismert területről van szó. A standunkon élő demóban is meg tudtuk mutatni a legújabb zöld energetikai megoldásokat, akkumulátort és napelemes rendszert is méreteztünk vállalatoknak, illetve sokan érdeklődtek az energiatároláshoz kapcsolódó adókedvezményekről és finanszírozási lehetőségekről is.

- Kérem, említsen néhány partnerüket, ahol sikeresen alkalmazzák megoldásaikat!

- Büszkék vagyunk rá, hogy tavaly a világ egyik legnagyobb áruházláncának nemzetközileg minősített beszállítói lettünk, mi telepítjük tucatnyi magyarországi áruház napelemes rendszereit. Ez egy hosszú, több körös folyamat eredménye volt, ráadásul minden egyes rendszert az anyavállalat német auditorai vizsgálják és értékelnek. Eddig mindhárom átadott erőmű esetében a legmagasabb pontszámot kaptuk.

Ügyfeleink között tudhatjuk az Unicredit Bankot, a Strabagot vagy a teljesség igénye nélkül olyan magyar vállalatokat is, mint a Hód Industrial Solutions, vagy a Reneszánsz Zrt. Hosszabb ideje dolgozunk kritikus infrastruktúrát üzemeltető cégeknek, köztük több hazai víziközmű cégnek, valamint 2024-ben egy különösen védett objektumban is terveztük és építettünk egy jelentős méretű naperőművet. Az ország egyik legkomplexebb megújuló energetikai projektje is hozzánk kapcsolható, egy műtárgyak raktározásával és szállításával

foglalkozó cég telephelyén építettünk olyan rendszert, amelyben a napelemek mellett akkumulátoros energiatároló, hőtároló rendszer és elektromos autótöltők is segítik a minél hatékonyabb és fenntarthatóbb energiaellátást.

- *Referenciáik között ott találjuk a Nemzeti Minőségi Díjas Nyírségvíz Zrt.-t. Erről jut eszembe! Munkájukban, sikereikben milyen szerep jut a minőségnek?*

- Elsődleges szerepe van a cég alapítása óta. Éveken keresztül az hajtott minket előre, hogy az egyik ügyfelünk a másikkal ajánlott, ami az egyik legjobb visszajelzés a munkánkra. Az évek során a folyamatainkat professzionalizáltuk, 2022 óta ISO 9001 minőségirányítási tanúsítvánnyal rendelkezünk, ami ritkaságszámba megy a magyar napelemes piacon. Nemzetközi minőségi sztenderdek szerint végezzük a munkánkat, mert a külföldi megbízóink ezt várják el tőlünk. Nagy hangsúlyt fektetünk a munkatársaink képzésére, folyamatos fejlesztésére is, mert ez a magas minőség egyik záloga.



Az egyik büszkeség: Pasaréti műemlék templom

- *Tevékenységeik előtt: LE A KALAPPAL! Válaszaikat megköszönve kívánok további munkasikereket!*

Sződi Sándor